

CONQUISTE LOS MERCADOS INTERNACIONALES CON UN PLAN COMERCIAL



¡ProColombia y Cámara de Comercio de Ibagué!















Invita a las empresas interesadas en **establecer su estrategia comercial** para incursionar en los mercados internacionales a conocer como diseñar un plan de ventas, lograr un posicionamiento, participación en escenarios comerciales (ferias, ruedas de negocio, negociaciones individuales, licitaciones) por medio de una propuesta comercial atractiva.

 FECHA 13 de Septiembre de 2018	 LUGAR Centro Empresarial Piso 5 Cámara de Comercio de Ibagué	VALOR Particulares: \$300.000 Afiliados: \$240.000
--	---	---

¡CUPOS LIMITADOS! CERTIFICADOS DE ASISTENCIA Y MEMORIAS

FECHA DE CLAUSURA: 24 / 10 / 2018

DIRIGIDO A: Responsables de áreas comerciales, gerencia general, mercadeo y comercio exterior.

 Cómo diseñar un plan de ventas para un mercado Internacional	 8 AM – 12 M - 2 PM – 6 PM	 13/09/2018
 Cómo diseñar estrategias para la atracción de clientes	 8 AM – 12 M - 2 PM – 6 PM	 19/09/2018
 Estrategias de posicionamiento en los mercados internacionales	 8 AM – 12 M - 2 PM – 6 PM	 26/09/2018
 Cómo participar en eventos internacionales	 8 AM – 12 M - 2 PM – 6 PM	 03/10/2018
 Cómo ser efectivo a la hora de negociar	 8 AM – 12 M - 2 PM – 6 PM	 10/10/2018
 Cómo realizar una conversación de ventas y una propuesta comercial efectiva.	 8 AM – 12 M - 2 PM – 6 PM	 17/10/2018

INSCRIBASE AQUÍ 

Para mayor información puede contactar a:

 nceal@procolombia.co  +57 (8) 2772000
procolombiaibague@gmail.com Ext. 1031